

MARKETING, SERVICE & VERKAUF



Andreas Bürgi

Andreas Bürgi, MBA, ist seit über 22 Jahren weltweit als Unternehmensberater, Verhandlungstrainer und Erfolgs-Coach für internationale Konzerne tätig. Als Fakultätsmitglied von World at Work lehrt er Führungskräfte auf fünf Kontinenten, wie sie mit ihren MitarbeiterInnen praktisch und nachhaltig Spitzenleistungen erreichen können. Andreas Bürgi überzeugt auf Kongressen und Seminaren mit seiner rhetorischen Brillanz, spannenden Einsichten und einem humorvollen, lebendigen Praxistransfer.

„Elegant zum Erfolg“

THEMEN

■ **Verkaufsdynamik: Kundengespräche wirksam gestalten**

- Wie Sie schnell und effizient den Angelpunkt in jeder Kundenbegegnung finden
- Wie Sie diesen Angelpunkt nutzen, um maximale Win-Win-Ergebnisse zu erzielen
- Wie Ihnen der blinde Fleck hilft, sich positiv von der Konkurrenz abzuheben

■ **Präsentationsdynamik: Elegant zum Verkaufserfolg**

- Wie Sie Kunden mit gezielt gestalteten Verkaufspräsentationen gewinnen
- Wie Sie den Fokus Ihrer Kunden elegant lenken
- Wie Sie beim Kunden Veränderungs- und Abschlussbereitschaft erzielen

■ **Verhandlungsdynamik: Wandel als Wurzel des Gewinns**

- Wie Sie Verhandlungen effizient vorbereiten, gestalten und optimale Resultate erzielen
- Wie Sie den Spannungsbogen nutzen, um bessere Verhandlungsergebnisse sicherzustellen
- Wie Sie nachhaltige Beziehungen aufbauen, vertiefen und aus Kunden Partner machen

■ **Leistungsdynamik: Peak Performance Management**

- Wie Sie die Leistungsbereitschaft, Kooperation und Zielerreichung Ihrer MitarbeiterInnen optimieren
- Wie Sie Ihr „New Business Development“ maximieren

REFERENZEN & PRESSE

Firmenreferenzen

- PricewaterhouseCoopers
- Procter&Gamble
- Rohm & Haas
- ClubMed
- CPH
- SIKA
- World at Work

Zitate

„Praktisch, pragmatisch, konkret anwendbar.“

„Die Seminare mit Andreas sind ein Erlebnis: praktisch, pragmatisch, konkret anwendbar. Ich freue mich immer auf die Anlässe mit ihm.“

Pascal Fanti, Inhaber & CEO, Advisory Services Network

„Hervorragende Resultate.“

„Ich kann Andreas Bürgi bei jeder Art von Initiative zur Leistungsverbesserung bestens empfehlen. Seine Arbeitsethik, sein Stil als Trainer, seine Persönlichkeit, seine Erfahrung und sein Umgang mit Einsätzen auf den obersten Unternehmensebenen sind nicht nur im höchsten Masse professionell, sondern er generiert jeweils hervorragende Resultate.“

Harry Kendlbacher, Managing Director EMEA, Bay Group International

HONORARE & SPRACHEN

Impulsvortrag Honorargruppe A

Tagessatz Honorargruppe A

Vortragssprachen  

WEBLINK



MEDIEN

 **0800 77 11 99 11**
Free Call aus dem dt. Festnetz

 **0800 22 00 81 11**
Free Call in Österreich

 **0800 77 11 99 11**
Free Call aus dem Festnetz